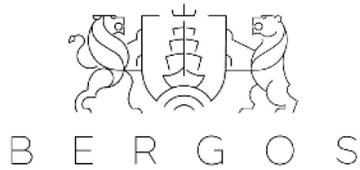




You've got
a clear vision?

THEN JOIN US!
SENIOR RELATIONSHIP
MANAGER:IN
PRIVATE BANKING

DETAILS 



ÜBER UNS

Wir sind Bergos, eine unabhängige Schweizer Privatbank mit Sitz in Zürich. Wir haben einen klaren Fokus: Das Vermögen unserer Kunden zu schützen und zu mehren. Wir glauben an einen ganzheitlichen Ansatz, der unsere Kunden als Individuum und innerhalb des Gesamtsystems Ihres Lebens betrachtet und dabei alle Aspekte und deren Zusammenhänge einbezieht. Wir bieten innovative Lösungen, die massgeschneidert auf die Bedürfnisse von privaten und institutionellen Kund:innen zugeschnitten sind. Bergos is an equal opportunity employer. Our commitment is to humans. With that, we respect each employee as a human being and welcome them as individuals with different backgrounds, cultures, genders, perspectives, skills and experiences.

WIR SUCHEN

Im Private Banking betreuen wir vermögende und anspruchsvolle Familien, Unternehmer:innen, Family Offices, Stiftungen sowie Finanzintermediäre. Wir beraten unsere Kunden umfassend entlang ihrer Bedürfnisse und pflegen sehr persönliche und langjährige Kundenbeziehungen.

Zur Verstärkung suchen wir Sie, eine talentierte, dynamische und kommunikationsstarke Persönlichkeit als **Senior Relationship Manager:in** für ein 100% Pensum am Hauptsitz Zürich-Seefeld.

Sind Sie bereit, sich als Person mit Ihren Fähigkeiten einzubringen, Ihren Teil zum starken Wachstum beizutragen und die Entwicklung mitzugestalten? Dann bewerben Sie sich jetzt: personal@bergos.ch

IHRE AUFGABEN

- Selbständige, ganzheitliche Betreuung und Beratung von Private Banking Kunden, Unternehmern und semi-institutionellen Kunden
- Einbringung Ihres bestehenden Netzwerks in die vorhandenen Strukturen
- Akquisition und Ausbau neuer Kundenkontakte sowie strukturierter, nachhaltiger Ausbau bestehender Kundenbeziehungen
- Erfüllung von anspruchsvollen Repräsentationsaufgaben / Kundenanlässen

ÜBER SIE

- Erfolgreich abgeschlossene bankfachliche und/oder betriebswirtschaftliche Aus- und Weiterbildung (z.B. Universität, Fachhochschule, HFBF, Bankfachdiplom, etc.)
- Mehrjährige, nachweisbare und erfolgreiche Akquisitions- / Verkaufs- / Beratungs- und Betreuungserfahrung von Private Banking Kunden, Unternehmern und semi-institutionellen Kunden
- Engagierte, zuverlässige und akquisitionstarke Persönlichkeit mit ausgeprägter Kundenorientierung
- Vielfältiger Teamplayer:in mit hohem Qualitätsbewusstsein, breites Spektrum an fundiertem Wissen, vorbildlichen Umgangsformen, ausgeprägtes Verhandlungsgeschick mit hohem Mass an Diskretion
- Exzellente Deutsch- und Englischkenntnisse, weitere Talente von Vorteil

WIR BIETEN

- Langfristige Perspektiven in einem stabilen, nachhaltigen und sehr familiären Umfeld
- Ein hervorragendes, kunden- und leistungsorientiertes Betriebsklima mit professionellen und kompetenten Kolleg:innen
- Möglichkeiten zur fachlichen und persönlichen Entwicklung
- Attraktive Anstellungsbedingungen (Flexible Arbeitszeit, 6 Wochen Ferien, attraktive Sozialleistungen)

Bergos is an equal opportunity employer. Our commitment is to humans. With that, we respect each employee as a human being and welcome them as individuals with different backgrounds, cultures, genders, perspectives, skills and experiences